



COMMUNIQUÉ DE PRESSE

## **Le groupe inherent annonce l'acquisition de Connect Services, partenaire IT et connectivité des TPE & PME et collectivités**

**Paris, le 22 janvier 2024 – Le groupe inherent, avec l'appui de Keensight Capital, l'un des principaux fonds de capital-investissement dédié aux investissements paneuropéens de Growth Buyout<sup>[1]</sup>, annonce l'acquisition de la société Connect Services. Par cette acquisition, le groupe inherent renforce son positionnement de premier opérateur alternatif cloud et connectivité B2B en France.**

Fondée en 2013 près de Tours par Nicolas Bourdon, la société fournit un ensemble de services IT et connectivité ainsi qu'un support technique à plus de 1300 clients TPE, PME, collectivités et professions libérales.

L'acquisition de Connect Services s'inscrit dans la continuité de la stratégie de croissance d'inherent. Elle vient consolider sa position d'opérateur de services IT de proximité et renforcer son maillage territorial. La transaction renforce la présence du Groupe dans l'ouest de la France avec un centre de support client local.

Pierre Jean Beylier, Président du groupe inherent déclare : « *Nous sommes ravis d'accueillir les équipes de Connect Services au sein du Groupe. Connect Services est une société très dynamique, en forte croissance et avec un potentiel d'expansion important dans sa région. Les compétences d'inherent doivent permettre d'enrichir l'offre de Connect Services afin de mieux répondre aux besoins de ses clients notamment en matière de services d'hébergement et de cyber sécurité.* »

Nicolas Bourdon, fondateur et gérant de Connect Services, ajoute : « *Nous nous réjouissons que nos équipes ainsi que nos clients puissent bénéficier des synergies à naître de ce rapprochement avec inherent. Avec la convergence de nos compétences, nous n'avons aucun doute sur le succès de cette intégration. Elle permettra à Connect Services et son équipe, sous la responsabilité de son directeur Benjamin Harter, la continuité d'un accompagnement solide et durable de nos clients dans leur transformation numérique.* »

---

<sup>[1]</sup> **Growth Buyout** : investissement dans des entreprises privées rentables et en forte croissance, en position minoritaire ou majoritaire, avec ou sans effet de levier, selon une approche flexible adaptée aux besoins des entrepreneurs individuels, afin de financer des projets de croissance organique, des stratégies d'acquisition ou d'apporter de la liquidité aux actionnaires historiques.

Stanislas de Tinguy, Partner chez Keensight Capital, conclut : « *Nous sommes ravis d'accompagner inherent dans cette nouvelle acquisition qui s'inscrit dans la continuité de ses ambitions : soutenir ses clients sur l'ensemble de leurs enjeux IT à travers ses trois activités opérationnelles. Ce rapprochement permettra au Groupe de consolider son activité d'opérateur de services cloud et connectivité de proximité et de renforcer son maillage territorial.* »

+++

### **A propos du groupe inherent**

S'appuyant sur la convergence de ses expertises cloud, connectivité, cybersécurité, communications et collaboration, le groupe inherent produit, sécurise, opère et transporte le Système d'Information de ses clients avec ses 3 marques opérationnelles :

- adista fournit des services IT, cloud et connectivité aux PME, ETI et collectivités de tous secteurs dans toute la France grâce à ses 40 agences
- unyc unifie les communications d'entreprise grâce à son réseau de partenaires
- cyberprotect propose des solutions de cyber sécurité et de monitoring des Systèmes d'Information avec son SOC (Security Operation Center).

En 2023, l'entreprise a obtenu pour la 2ème année consécutive le Label Best Managed Companies, qui récompense l'excellence d'entreprises qui se distinguent par la qualité de leur gestion et par leurs performances.

La politique RSE du groupe inherent a été distinguée à plusieurs reprises : médaille d'or EcoVadis, trophée du Grand Prix Hors Secteurs de la "Politique RSE" au 9ème Sommet des Entreprises de Croissance, prix RSE dans la catégorie « économie circulaire » des Trophées Top Tech ESN de l'Informaticien pour son engagement en faveur de l'optimisation du cycle de vie des équipements informatiques, trophée ESG du RDV ESN & ICT...

Le groupe compte plus de 1 100 collaborateurs répartis dans 40 agences en France, et réalise près de 263 millions d'euros de chiffre d'affaires.

<https://inherent.fr/>

### **A propos de Connect Services**

Fondée en 2013 à Sorigny (près de Tours), par Nicolas Bourdon, la société Connect Services est un opérateur régional incontournable et indépendant de services IT et connectivité auprès des collectivités, professions libérales, TPE et PME. Connect Services intervient exclusivement en direct auprès de sa clientèle.

La Société est spécialisée en solutions, services IT et connectivité : fourniture de solution voix fixe et mobile, réseaux data et équipements. Elle propose une offre de services complète auprès d'une clientèle locale et dense, ancrée dans la région Centre-Val de Loire.

Connect Services est basée à Sorigny, et peut intervenir sur l'ensemble du territoire grâce à un support technique interne très réactif générant ainsi une forte satisfaction client.

En très forte croissance ces dernières années, Connect Services gère aujourd'hui près de 1 300 clients.

### **A propos de Keensight Capital**

Keensight Capital, l'un des acteurs de référence en Europe dans le domaine du Growth Buyout, accompagne les entrepreneurs dans la mise en œuvre de leurs stratégies de croissance. Depuis 20 ans, l'équipe de Keensight Capital, composée de professionnels chevronnés, met à profit sa connaissance

des secteurs de l'investissement et de la croissance pour investir à long terme dans des sociétés rentables à fort potentiel de croissance et dont le chiffre d'affaires s'établit entre 10 millions et 400 millions d'euros. En s'appuyant sur son expertise dans les secteurs de la Tech et de la Santé, Keensight identifie les meilleures opportunités d'investissement en Europe et travaille en étroite collaboration avec les équipes de direction pour développer et réaliser leur vision stratégique. Les succès de Keensight Capital lui ont valu de recevoir un Gold Award des Private Equity Exchange & Awards pendant sept années consécutives, et en particulier, celui du Meilleur Fonds de Growth Private Equity Européen.

[www.keensightcapital.com](http://www.keensightcapital.com)

### **Contacts presse**

#### **inherent, Connect Services - Agence Oxygen**

Marjorie Gandon - 06 69 18 32 88 - [marjorie.g@oxygen-rp.com](mailto:marjorie.g@oxygen-rp.com)

Nolwenn Fréour - 02 52 20 02 13 / 06 58 90 44 51 - [nolwenn.f@oxygen-rp.com](mailto:nolwenn.f@oxygen-rp.com)

Christelle Roignant - 06 83 81 61 61 - [christelle@oxygen-rp.com](mailto:christelle@oxygen-rp.com)

#### **Keensight Capital**

Cindy Giraud, Directrice de la Communication – [cgiraud@keensightcapital.com](mailto:cgiraud@keensightcapital.com) +33 (0) 6 37 96 55 37

#### *H/Advisors pour Keensight Capital*

UK : David Stürken – [david.sturken@h-advisors.global](mailto:david.sturken@h-advisors.global) +44 (0) 799 059 5913

France : Mael Evin – [mael.evin@havas.com](mailto:mael.evin@havas.com) +33 (0) 6 44 12 14 91